

# ACEVED

Asociación Costarricense de Empresas de Venta Directa

## La Venta Directa



## ¿Qué es la Venta Directa?



Se entiende por *Venta Directa* la comercialización de productos o servicios fuera de un establecimiento comercial. La venta se realiza directamente al consumidor en su hogar o lugar de trabajo, entre otros. Se requiere el contacto personal del consumidor y vendedor independiente mediante la demostración personalizada, que en la mayoría de los casos se utiliza un catálogo. El realizar la venta personalmente distingue a la *Venta Directa* de las denominadas *Ventas a Distancia*, en las que no llega a existir un contacto personal entre la empresa vendedora y el comprador. También se le ha calificado como un “Negocio de Gente”

## ¿Cómo surgió la Venta Directa?

La primera forma de intercambio de bienes y servicios fue el trueque. Los primeros Vendedores de Venta Directa aparecieron en la Edad Media en Inglaterra como vendedores ambulantes (Chapmen), quienes viajaban regularmente desde Escocia al Norte de Inglaterra con productos domésticos. En los años 1930 apareció la venta de envases herméticos que intentaron primero en los canales tradicionales con un rotundo fracaso y luego incursionaron en la Venta Directa con la ya conocida firma Tupperware. En los años 1940 se inició el desarrollo del mercadeo Multinivel, a través de la comercialización de vitaminas y suplementos alimenticios que necesitaban una explicación personalizada de los mismos. Con esta forma de comercialización de estos productos nació la empresa Nutrilite, que innovó con la creación de redes de distribuidores y pagos diferenciadores de la venta y la comercialización de estos productos. Esta empresa actualmente es una división de AMWAY. Sin embargo la base y raíz de la Venta no es otra que la venta persona a persona y mostrando o probando las bondades del producto a comercializar.



## Características de la Venta Directa.

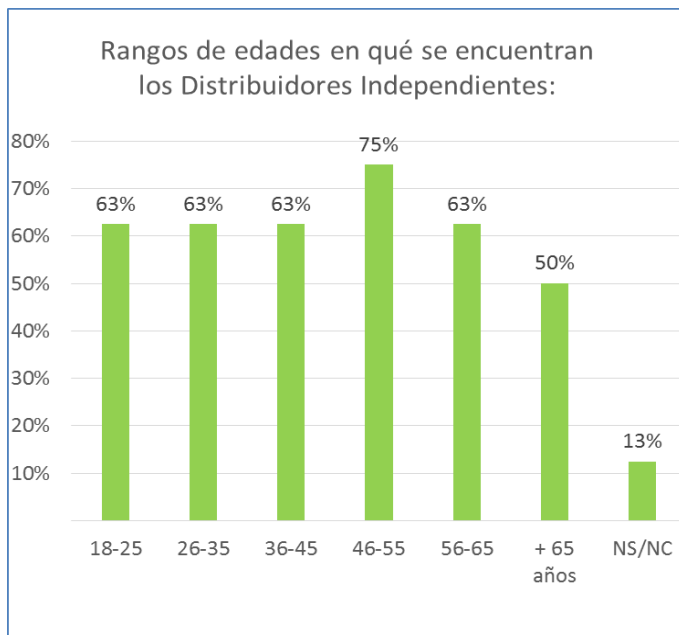
1. Se realiza fuera de un local comercial
2. Generalmente en el domicilio del consumidor.
3. Debe existir un contacto personal entre vendedor y comprador.
4. No existe relación laboral con la Fuerza de Ventas.
5. Se dan altos niveles de Servicio al cliente.
6. Es una fuente de ingresos adicionales sin restricción de sexo, edad, nivel educacional o experiencia previa que ofrece una flexibilidad en el uso del tiempo.
7. Estimula el crecimiento personal de cada vendedor

## Ventajas de la Venta Directa

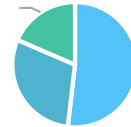
- Dan la oportunidad a hombres y mujeres de organizar su vida económica como lo deseen.
- Brinda la posibilidad de obtener ingresos adicionales abiertos a todas las personas.
- Requiere de una baja inversión que facilita el inicio de una empresa propia.
- Ofrece flexibilidad de horarios y de tiempo de dedicados a la actividad.
- Por medio de ella se obtiene capacitación y entrenamiento a muy bajo costo.
- El consumidor recibe el producto en su hogar.
- Se realiza una explicación personalizada del producto.
- Es un medio de socializar y conocer muchas personas.



# Características de los Distribuidores Independientes:



## Actividades primarias de los Distribuidores Independientes

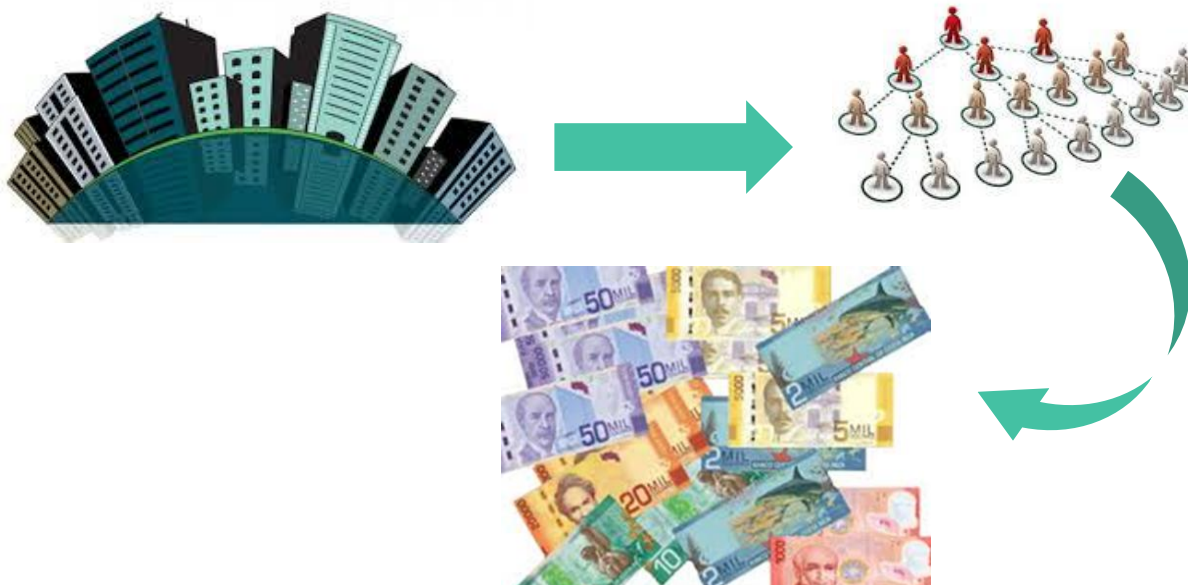


- Ama de casa y trabaja en lo propio
- Empleado gubernamental y empresa privada
- Estudiante

## La Venta Directa en números

La Venta Directa es parte de un fenómeno mundial que involucra a más de 74 millones de revendedores independientes una facturación estimada de 182 billones de dólares en 2015.

Un Estudio realizado por la Cámara Costarricense de Empresas de Venta Directa mostró que en Costa Rica solo 11 empresas de Venta Directa generan 1190 empleos directos con un total de salarios mensuales que ascienden los 273 millones de colones.



# Nuestros Asociados

AMABEN

Amway™

AVON  
the company for women

Cristel  
Fonías por catálogo

  
CRISTIAN LAY

  
Cruz de Amer

  
DITAIRES  
25 años

Estilos

  
frederick  
...salud, belleza y confort

FUXION

  
gano itouch

  
HERBALIFE  
NUTRICIÓN

L'BEL

Leonisa®

NATURE'S SUNSHINE®

  
NICE

  
NIKKEN

omni!fe  
GENTE ADMIRABLE

  
Renaware  
INTERNATIONAL

  
zermat  
INTERNACIONAL  
...UN LUJO A TU ALCANCE

  
Tupperware®